

壊すべき壁を打ち抜き、ITテクノロジーでユメをカタチにする



バレットグループ株式会社
仙台支店 支店長

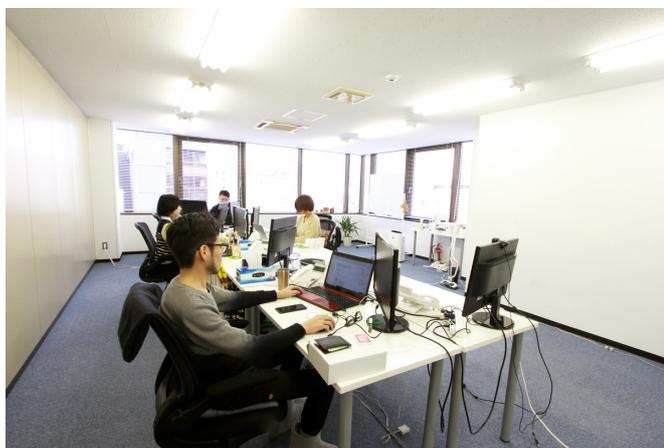
土見 和昭氏

アドソリューション事業を軸に時代の先端を走る

弊社は「壊すべき既存の壁を打ち抜き」をコンセプトに2013年、代表の小方を中心に4名で設立されました。ITテクノロジーを通じて既存の枠にとらわれない「最新かつ最適なソリューション」をお客さまにご提供すべく、事業を展開しています。主な事業はインターネット広告関連のADソリューション事業で、弊社の売上の6割を占めています。他にも、ICTソリューション事業、ECマーケティング事業、HRコンサルティング事業を多角的に展開。また、ウェブ自体はもとより、付随する広告事業なども創成期にあるチャーマーでアドネットワーク事業を行うなどグローバルソリューションも手掛けています。

IT系のサービス提供拠点として魅力的な仙台

仙台では主にADソリューション事業を展開しています。多業種の企業さまに対し、インターネット広告の戦略の立案、施策実施から、効果測定や最適化まで、広告効果の最大化を図るサービスを提供しています。また、広告の提携先のメディアさまに対するコンサルティング業務も行っています。仙台支店は現在6名体制で業務に当たっており、弊社におけるコンサルティング事業の要を担っています。全員、仙台採用で半数以上が業界未経験者でした。業務に関する知識はスタッフが随時本社のある東京と仙台を行き来することで習得。現在では知識と経験を身につけた、仙台で採用したスタッフが教育をする側の立場となっています。北海道、宮崎、大分など数都市を比較検討した



なかで、進出先を仙台に決めた理由は人材採用に関する優位性です。東北六県から優秀な人材が集まってくるほか、情報系の教育を行う大学や専門学校が多いことも魅力でした。ハローワークでの説明会開催の手配、各大学との橋渡しといった仙台市からの支援もあり、人材確保もスムーズに行えました。

また、アクセスの良さも仙台に決めた理由の一つです。東京から新幹線で二時間ほどと、ストレスなく東京本社や関東のクライアントさまのオフィスと行き来できています。採用した人材は仙台の土地柄もあってか、みな素直で忍耐強いので、本当に助かっています。IT業界は移り変わりが激しいため、常に新しいことを学ぶ必要があります。素直さ、忍耐強さはマストとも言えますのでIT系のサービス提供を展開する拠点として、人柄的にもマッチしていてアクセスも良い仙台は最も魅力的な都市といえるのではないのでしょうか。

仙台で最先端の事業を展開していきたい

今後はADソリューション事業の既存のコンサルティング業務の増員のほか、弊社プロダクト開発のためのエンジニアや他事業の人材の採用も行い、スタッフの人数を増やしていこうと考えています。人材の質や仕事する環境においても東京と遜色ない仙台で最先端の事業を展開し、仙台、東北の活性化とさらなる発展に寄与していきたいですね。

優秀な人材が多いことやアクセスの良さが仙台の魅力ですが、仙台市のスピーディーな対応も素晴らしいと思います。2016年の8月に支店開設を考え、11月には設立できましたが、事務所開設にあたり希望するエリアはもちろん、広さ、賃貸料などこと細かな情報をご提供いただいた仙台市の手厚いサポートがあってこそです。地方展開を考えているのならば、IT系企業と同じスピード感で物事を進めてくれる仙台が最適だと考えています。今後も仙台で、ITテクノロジーを生かした新しいチャレンジを続けていこうと考えています。

(2017年12月12日取材)

[お問合せ]

仙台市経済局企業立地課
仙台市総務局東京事務所
仙台市企業進出ガイド

TEL 022-214-8245 / E-mail kei008040_13@city.sendai.jp
TEL 03-3263-5765 / E-mail som001310@city.sendai.jp
<http://www.city.sendai.jp/invest/>